



Proyecto: Branding & Growth



DATA DRIVEN DECISIONS

© 2026 Be. All rights reserved.

Descubre como **desarrollamos y posicionamos una clínica de fertilidad** además de comprender como estas iniciativas ayudaron a consolidar su segunda sucursal.

El Reto:

El cliente era un médico especializado en reproducción asistida abriendo por primera vez una clínica de reproducción asistida y múltiples compromisos financieros. Nuestro trabajo debía ser orientado a generar demanda lo antes posible desde una perspectiva de Growth Marketing que permitiera acceder a recursos y nuevos pacientes en tiempo récord.

¿Qué Hicimos?

Be The Agency implementó un plan de trabajo integral basado en un enfoque integrado potenciado por datos:

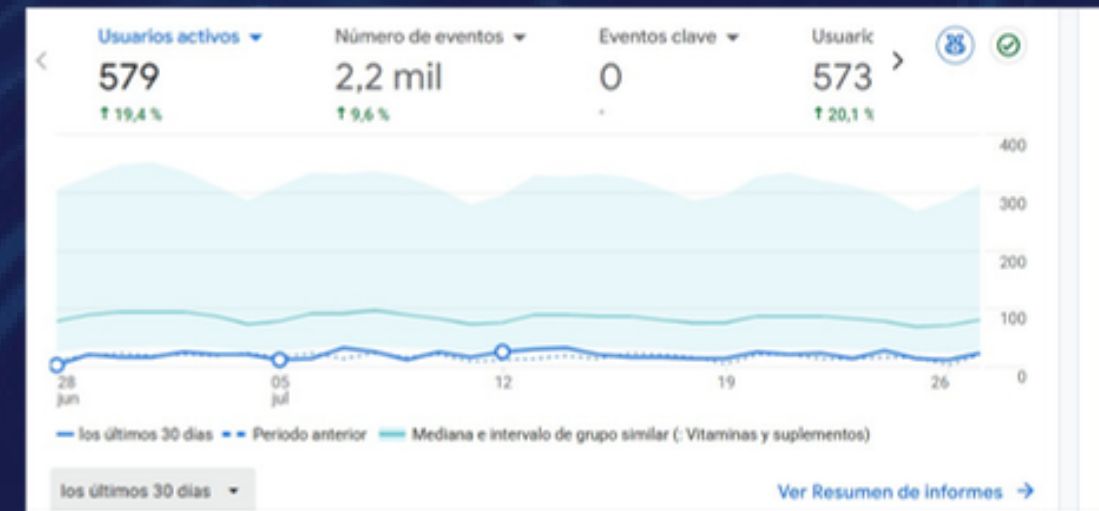
- Desarrollo de website, páginas de aterrizaje y contenidos que mejoran la presencia y posicionamiento online.
- Armado de contenidos a medida sobre las pruebas de reputación de los usuarios que han experimentado el uso de las soluciones del médico.
- Integración de automatizaciones para atención de clientes empleando agendas automáticas con agentes virtuales mejorados por IA que permiten atender a clientes y luego consultarlos en un CRM.
- Soporte en el seguimiento de clientes potenciales a través de un equipo de agentes humanos tercerizado y supervisado por Be.



El Resultado

Fertygest aumentó su colocación en términos de:

- Reproducción Asistida y alta Complejidad: **+87% YOY**
- **Hasta 178.4% de mejora en redención** vs sin CRM.
- Estructuración de Canales de Entrada: Descubrimos que Google era un canal más poderoso con mayor intención de compra vs redes sociales, si bien la cantidad de registros fue menor la intención de compra podía fácilmente duplicar la que estaba presente en redes sociales.
- Descubrimiento de "Joyas Ocultas" en Formatos de SOME: Encontramos en la realización de webinars recurrentes, una fuente de tráfico con intención real, que además permitía crear confianza entre la relación médico paciente.
- Eficiencia Presupuestal: Mejoramos el gasto publicitario al pasar de \$80,000.00 MXN mensuales a sólo \$60,000.00 para mantener el stream de registros y clientes potenciales que el negocio requiere para generar su cuota interna de recuperación.
- Integramos el uso de social listening para mejorar el engagement de los usuarios y la intención de compra, logrando que de media los contenidos mejoraran su alcance e interacciones en 42%.



Agencia Digital



GRACIAS

Si estás listo para avanzar, nosotros
estamos listos para **empezar**.



Dirección

Diagonal Patriotismo 6, Hipódromo
Condesa, Cuauhtémoc, Ciudad de
México.

Teléfonos:

Oficina: +52 55 6454 1621
Soporte: +52 56 5508 1869

Website:

betheagency.com

Marcas que han confiado —

OLYMPUS

codere

 Microsoft

EL PUBLICIST

